

Derecho de las Obligaciones

Tomo II

GUSTAVO ORDOQUI CASTILLA

Profesor de Derecho Civil
Universidad Católica del Uruguay

Derecho de las Obligaciones

Estudio en homenaje a
JORGE PEIRANO FACIO

Tomo II



2020

Julio César Faira - Editor

ÍNDICE

Capítulo VII TRANSMISIÓN DE LAS OBLIGACIONES

Sección I CESIÓN DE CRÉDITOS

1. Presentacion del tema.....	3
2. Concepto	4
3. Diferencias con otros institutos	5
4. Cuándo se debe ceder y cuándo se debe vender	6
5. Elementos subjetivos siguiendo el caso de los derechos hereditarios	6
6. Caracteres.....	8
7. Elementos.....	8
8. Ámbito de aplicación.....	9
9. Efectos. Notificacion al deudor	10
<i>A) Presentación del tema</i>	10
<i>B) Legitimación</i>	10
<i>C) Transferencia del crédito</i>	11
<i>D) La notificación al cedido o la renovación de su obligación. Formas de notificación</i>	11
<i>E) Forma de la notificación</i>	12
10. Garantías	12
11. Cesión de crédito litigioso	13
<i>A) Presentación del tema</i>	13
<i>B) Concepto</i>	14
<i>C) Código Civil</i>	14
<i>D) Efectos</i>	15
<i>E) Jurisprudencia</i>	16
12. Cesión de créditos futuros	17
13. Endoso	18

Sección II
TRANSMISIÓN POR SUBROGACIÓN

1. Presentación del tema.....	19
2. Concepto	20
3. Fundamento.....	21
<i>A) Presentación del tema</i>	21
<i>B) Protección del crédito.....</i>	23
4. Naturaleza jurídica	24
5. Carácteres	27
6. Derecho positivo	29
<i>A) Normas.....</i>	29
<i>B) Diferencias con la acción subrogatoria comercial.....</i>	30
7. Desventajas de esta figura	31
8. Requisitos.....	32
<i>A) Presentación del tema</i>	32
<i>B) Existencia de un crédito exigible (Objeto de la acción subrogatoria).....</i>	32
<i>C) Inercia del deudor.....</i>	34
<i>D) Insolvencia del deudor</i>	36
<i>E) Interés legítimo del acreedor</i>	37
<i>F) Se deben cumplir los requisitos del art. 1295 del CC y considerar posibles excepciones.....</i>	37
<i>G) Autorización judicial</i>	38
<i>H) Otras exigencias complementarias.....</i>	38
9. Ámbito de aplicación (condiciones relativas al objeto)	39
10. Legitimación activa.....	40
11. Efectos	41
<i>A) Presentación del tema</i>	41
<i>B) ¿Derecho preferente del acreedor?.....</i>	42
<i>C) Enunciado de efectos</i>	42
12. Diferencias entre la acción directa y la subrogatoria	44
13. Jurisprudencia	46
<i>A) La Ley On Line.....</i>	46
<i>B) Base de Jurisprudencia Nacional y Pública</i>	49

Anexo

CASO PARTICULAR DE LA ACCIÓN SUBROGATORIA EN EL
CONTRATO DE SEGURO (ART. 18, LEY 18.412, DE 17/11/08)

1. Presentación del tema.....	53
2. Fundamento.....	55
3. Requisitos.....	56
4. Efectos	57
5. Responsabilidad del asegurado	58
6. Límites	60
7. Prescripción de la acción subrogatoria	61
8. Acción de subrogación en el seguro obligatorio (art. 18 de la ley 18.412).....	62
A) Normativa.....	62
B) Fundamento	62
C) Subrogación legal.....	63
D) Enfoque crítico	64
E) Proceso para la acción subrogatoria.....	65
F) Presupuestos	65
G) Jurisprudencia	65

Capítulo VIII
TRANSMISIÓN DE DEUDAS

1. Presentación del tema.....	71
2. Concepto	72
3. Antecedente histórico.....	73
4. La asunción de deudas	73
5. Intervención del acreedor en la cesión de deudas y obligaciones reales.....	74
6. Clases de transmisión de deudas	75
A) Presentación del tema	75
B) La asunción privativa de la deuda.....	75
C) La asunción acumulativa de deuda	75
D) La promesa de liberación o cumplimiento	75
E) Expromisión.....	75
F) Transmisión a título universal	76
7. Efectos de la transmisión de deudas	76
8. Asunción de la deuda	77
A) Presentación del tema	77
B) Concepto	77
9. Jurisprudencia	78

Capítulo IX
CUASICONTRATOS

Sección I
GENERALIDADES

1. Presentación del tema.....	83
2. Concepto	85
3. El cuasicontrato no es una categoría unitaria.....	88
<i>A) Presentación del tema</i>	88
<i>B) Características</i>	89
<i>C) Elementos para la existencia del cuasicontrato....</i>	89
4. Enumeración de los cuasicontratos.....	89
5. Fundamentos de los cuasicontratos	91

Sección II
ENRIQUECIMIENTO INJUSTO

1. Presentación del tema.....	93
2. Concepto	95
3. Aspectos históricos	100
4. Derecho comparado	101
5. Hecho generador del enriquecimiento sin causa	102
6. Fundamentos de la acción de enriquecimiento injusto	102
<i>A) Fundamento en la moral y en la equidad</i>	102
<i>B) Gestión de negocios anormal.....</i>	103
<i>C) Actos ilícitos involuntarios</i>	104
<i>D) Concepción objetiva del riesgo o provecho creado</i>	104
<i>E) Equilibrio patrimonial automático</i>	105
<i>F) Principio de legalidad.....</i>	105
<i>G) Consuetudinario</i>	105
<i>H) Principios generales de derecho</i>	105
7. Naturaleza jurídica	107
<i>A) Cuasicontrato</i>	107
<i>B) Teoría de la causa.....</i>	108
<i>C) Fuentes autónomas de las obligaciones</i>	109
8. Diferencias con figuras afines.....	110
<i>A) Diferencias con la gestión de negocios</i>	110
<i>B) Diferencias con la acción por daños y perjuicios ...</i>	110
9. Presupuestos	111
<i>A) Ausencia de toda otra acción posible (subsidiariedad).....</i>	111

<i>B) Falta de título convencional o legal (falta de causa)</i>	113
10. Requisitos.....	114
<i>A) Enriquecimiento causado por un acto lícito</i>	115
<i>B) Empobrecimiento del actor</i>	123
<i>C) Vinculación material entre el enriquecimiento y el empobrecimiento (daño)</i>	126
<i>D) Sin causa de justificación</i>	127
<i>E) Sujetos</i>	129
<i>F) Debe considerarse la relación causal (correlación) entre el resultado del lo actuado por el sujeto y el empobrecimiento de determinada persona</i>	129
<i>G) Debe existir ausencia de causa jurídica que justifique la atribución patrimonial</i>	129
11. Acción <i>in rem verso</i> (Derecho restitutorio)	129
<i>A) Presentación del tema</i>	129
<i>B) Objeto</i>	130
<i>C) Normativa</i>	131
<i>D) Evaluación</i>	131
<i>E) Principio de la restitución: no puede superar la entidad del enriquecimiento</i>	134
<i>F) Zonas de aproximación entre la indemnización y la restitución</i>	134
<i>G) Beneficios por daños ilícitos</i>	136
<i>H) Normativa</i>	140
12. Jurisprudencia	140

Sección III

GESTIÓN DE NEGOCIOS AJENOS SIN MANDATO

1. Presentación de tema.....	149
2. Concepto	151
3. Apreciaciones históricas	153
4. Derecho comparado	154
5. Fundamentación	154
6. Naturaleza jurídica	155
<i>A) Cuasicontrato</i>	155
<i>B) Obligación legal</i>	156
<i>C) Naturaleza mixta</i>	156
<i>D) Imposibilidad de una fundamentación única</i>	156
<i>E) Hecho jurídico</i>	156
<i>F) Doctrina del enriquecimiento injusto</i>	156

7. La utilidad como fuente de representación	157
8. Delimitación con figuras afines.....	158
<i>A) Con el mandato.....</i>	158
<i>B) Con la estipulación para otro.....</i>	159
<i>C) Con el enriquecimiento sin causa.....</i>	159
9. Requisitos para que opere la gestión de negocios sin mandato	160
<i>A) Clasificación en negativos y positivos</i>	160
<i>B) Requisitos objetivos y subjetivos.....</i>	161
<i>C) Requisitos objetivos.....</i>	165
10. Efectos	168
11. Obligaciones	169
<i>A) Obligaciones a cargo del gestionante</i>	169
<i>B) Responsabilidad del gestionante</i>	171
<i>C) Obligaciones del dominus (dueño del negocio)....</i>	172
<i>D) Efectos de la gestión respecto de terceros</i>	174
<i>E) Gestión de negocios y mandato</i>	175
<i>F) Ratificación de la gestión de negocios</i>	176
<i>G) Retribución por el servicio</i>	178
<i>H) Prueba de la ratificación</i>	179
12. Gestión de negocios y enriquecimiento sin causa	179
13. Gestión de negocios en el Código de Comercio.....	180
14. Normativa.....	180
<i>A) Código Civil</i>	180
<i>B) Código Civil y Comercial argentino 2015.</i> <i>Capítulo 2. Gestión de negocios.....</i>	181

Capítulo X

PAGO (COBRO) DE LO INDEBIDO

1. Presentación del tema.....	183
2. Concepto	184
3. Fundamento.....	185
4. Naturaleza jurídica	186
5. Requisitos.....	188
<i>A) Pago efectivo.....</i>	188
<i>B) Inexistencia de la deuda</i>	188
<i>C) Ausencia de causa.....</i>	190
<i>D) Error del que paga</i>	190
<i>E) Otros requisitos.....</i>	191

6. Prueba del pago de lo indebido.....	193
7. Efectos del pago de lo no debido.....	193
<i>A) Obligaciones del accipiens.....</i>	193
<i>B) Situación de los “terceros” adquirentes</i>	195
<i>C) Obligaciones del solvens</i>	195
<i>D) Prescripción.....</i>	195
<i>E) El pago de lo indebido no procede</i>	196
8. Casos de pago de lo indebido	196
<i>A) Presentación del tema</i>	196
9. Pago del negocio indebido y la nulidad	199
10. Jurisprudencia	200
11. Marco normativo	201
<i>A) Código Civil</i>	201
<i>B) Código Civil y Comercial argentino 2015. Pago indebido.....</i>	202

Capítulo XI
EXTINCIÓN DE LAS OBLIGACIONES

Sección I
GENERALIDADES

1. Presentación del tema.....	205
2. Antecedentes históricos	206
3. Carácter introductorio	207
4. Enumeración	207
5. Clasificación	208
6. El art. 1447 del Código Civil	209
7. Derecho del deudor a ser liberado	210

Sección II
EL PAGO

1. Generalidades	211
2. Terminología.....	211
3. Concepto y función del pago	212
<i>A) Presentación del tema</i>	212
<i>B) Nuestro derecho.....</i>	215
4. Naturaleza jurídica	216
<i>A) Presentación del tema</i>	216
<i>B) Doctrina</i>	218

<i>C) Nuestro derecho</i>	219
<i>D) Nuestra opinión</i>	221
5. El pago en el Código Civil	223
6. Requisitos para que se configure pago	226
<i>A) Presentación del tema</i>	226
<i>B) Preexistencia de una obligación</i>	227
<i>C) Sujetos del pago</i>	227
<i>D) La causa (intención de cumplir)</i>	246
<i>E) El objeto de pago</i>	247
7. Circunstancias del pago	257
<i>A) Lugar de pago</i>	257
<i>B) Tiempo del pago</i>	262
<i>C) La condición</i>	272
8. Pago defectuoso (tardío)	274
<i>A) Presentación del tema</i>	274
<i>B) Concepto</i>	275
<i>C) Ámbito de aplicación</i>	277
<i>D) Régimen jurídico</i>	278
<i>E) Efectos</i>	280
9. Gastos del pago	282
10. Efectos del pago.....	282
<i>A) Presentación del tema</i>	282
<i>B) Consecuencias esenciales</i>	282
<i>C) Consecuencias eventuales o accesorias</i>	283
<i>D) Consecuencias incidentales</i>	283
11. Pago parcial	284
<i>A) Presentación del tema</i>	284
<i>B) Código Civil y Ley de Títulos Valores</i>	285
12. Pago con beneficio de competencia.....	286
<i>A) Presentación del tema</i>	286
<i>B) Concepto</i>	287
<i>C) Fundamento</i>	287
<i>D) Legitimación</i>	287
<i>E) Efectos</i>	288
13. Dación en pago (pago por entrega de bienes)	289
<i>A) Concepto</i>	289
<i>B) Requisitos de la dación en pago</i>	289
<i>C) Sujetos de la dación en pago</i>	290
<i>D) Efectos de la dación en pago</i>	292
<i>E) Caso particular ley 18.219. Deudores agropecuarios régimen de cancelación de créditos</i>	293

14. Pago con subrogación	295
15. Prueba del pago	295
<i>A) Presentación del tema</i>	295
<i>B) El recibo</i>	295
<i>C) Carga probatoria.....</i>	296
<i>D) Medios de prueba</i>	297
<i>E) El recibo</i>	298
<i>F) Valoración de la prueba.....</i>	299
16. Imputación del pago	301
<i>A) Presentación del tema</i>	301
<i>B) Concepto</i>	302
<i>C) Clasificación.....</i>	303
<i>D) Naturaleza jurídica</i>	306
<i>E) Requisitos.....</i>	307
<i>F) Límites.....</i>	307
<i>G) Aceptación del pago fuera del plazo.....</i>	308
<i>H) Mera tolerancia.....</i>	308
<i>I) La falta de cumplimiento imputable al acreedor ..</i>	308
<i>J) Gastos</i>	308
<i>K) Normativa.....</i>	309
17. Pago por consignación	310
<i>A) Presentación del tema</i>	310
<i>B) Concepto</i>	310
<i>C) Carácteres</i>	311
<i>D) Requisitos.....</i>	311
<i>E) Casuística</i>	312
<i>F) Efectos.....</i>	312
<i>G) Jurisprudencia</i>	313
<i>H) Normativa</i>	314
18. Marco normativo	315
<i>A) Código Civil. De la paga en general.....</i>	315
<i>B) Código Civil y Comercial argentino 2015. El pago...</i>	318

Sección III

IMPOSIBILIDAD DEL PAGO

1. Presentación del tema.....	321
2. Clasificación.....	321
<i>A) La imposibilidad debe ser objetiva o subjetiva....</i>	321
<i>B) Imposibilidad absoluta y relativa.....</i>	322
<i>C) Imposibilidad parcial.....</i>	324
<i>D) La imposibilidad puede ser física o legal.....</i>	324

3. Requisitos.....	325
4. Nuestro Código Civil	325
5. De la imposibilidad a la inexigibilidad de la prestación	325
6. Imposibilidad natural “versus” extraordinaria dificultad de cumplimiento de la prestación	327

Anexo I

PAGO CON “ACREEDOR APARENTE”

1. Presentación del tema.....	328
2. Teoría de la apariencia.....	329
3. Normativa.....	330
4. Elementos.....	331
5. Fundamentos. Teoría de la apariencia	332
6. Efectos	333
7. Excepciones.....	334
8. Cumplimiento con un representante aparente (falso procurador)	334

Anexo II

PAGO DE INTERESES

1. Presentación del tema.....	336
2. Concepto	337
3. Clasificación.....	337
4. Otras tasas de interés.....	339
5. La ley 18.212 de 5 de diciembre de 2007	340
A) Presentación del tema	340
B) Operaciones comprendidas	340
C) Operaciones no comprendidas.....	340
D) Tipos de interés	341
E) Sobre la forma de expresar los intereses	343
F) Límites de interés. Tasa de interés legal (Usura)	344
G) Peculiaridades de los intereses y la cláusula penal (art. 10, inc. 3, de la ley 18.212).....	345
H) Normativa	346
I) Capitalización de intereses. Anatocismo	347
J) Jurisprudencia.....	347

Sección IV
LA COMPENSACIÓN

1. Presentación del tema.....	351
2. Concepto	351
3. Importancia práctica y fundamento	353
4. Naturaleza jurídica.....	353
5. Clasificación	354
6. Requisitos.....	358
7. Condiciones no necesarias.....	360
8. Créditos no compensables.....	361
9. Efectos	362
10. Jurisprudencia	364
11. Marco normativo	365

Sección V
LA REMISIÓN

1. Presentación del tema.....	369
2. Conceptos.....	370
3. Diferencias entre renuncia y remisión.....	372
4. Carácteres	373
5. Naturaleza jurídica.....	373
<i>A) La remisión como negocio jurídico liberatorio.....</i>	374
<i>B) Teoría de la bilateralidad</i>	375
<i>C) Teoría de la unilateralidad</i>	376
<i>D) Gratuidad y onerosidad</i>	378
6. Clasificaciones.....	378
<i>A) Testamentaria y convencional.....</i>	378
<i>B) Total o parcial</i>	379
<i>C) Entre partes o mortis causa</i>	379
<i>D) Expressa o tácita</i>	379
7. Requisitos de la remisión	380
<i>A) Capacidad jurídica</i>	380
<i>B) Consentimiento</i>	381
<i>C) Objeto.....</i>	381
<i>D) Poder normativo negocial</i>	382
<i>E) Causa.....</i>	382
<i>F) Forma</i>	382
<i>G) Prueba</i>	383
<i>H) Presupuestos de eficacia.....</i>	383
8. Fundamento.....	383

9. Efectos	383
<i>A) Presentación del tema</i>	383
<i>B) Enunciado</i>	384
10. Remisión de deudas	386
<i>A) Concepto.....</i>	386
<i>B) Naturaleza.....</i>	386
<i>C) Clasificación</i>	387
<i>D) Efectos</i>	387
11. Jurisprudencia	388
12. Marco normativo	390
<i>A) Código Civil</i>	390
<i>B) Código Civil y Comercial argentino. Renuncia y remisión</i>	391

Sección VI
LA NOVACIÓN

1. Presentación del tema.....	393
2. Antecedentes históricos	394
3. Concepto	394
4. Naturaleza jurídica	397
5. Estructura	400
<i>A) La existencia de una obligación anterior válida..</i>	400
<i>B) Creación de otra nueva obligación por partes capaces y legitimadas</i>	402
<i>C) Disparidad entre la obligación anterior y la nueva</i>	403
<i>D) Animus novandi. Voluntad de novar.....</i>	404
<i>E) Capacidad de las partes</i>	406
<i>F) Formalidades.....</i>	406
6. Clasificación	406
<i>A) Novación objetiva</i>	407
<i>B) Expromisión.....</i>	409
<i>C) Delegación.....</i>	411
7. Naturaleza jurídica de la delegación.....	418
8. Efectos de la novación.....	419
<i>A) Presentación del tema</i>	419
<i>B) Enunciado</i>	419
9. Jurisprudencia	420
10. Marco normativo	423
<i>A) Código Civil</i>	423

Sección VII
LA CONFUSIÓN

1. Presentación del tema.....	427
2. Antecedentes históricos	428
3. Concepto	428
4. Naturaleza y fundamento jurídico.....	429
<i>A) Presentación del tema</i>	429
<i>B) Teoría de la paralización o inhibición de la acción</i>	429
5. Requisitos.....	430
6. Clasificación	431
7. Hechos que causan confusión.....	432
8. Efectos de la confusión	432
<i>A) Presentación del tema</i>	432
<i>B) Enunciado</i>	432
9. Extinción de la confusión	434
10. Marco normativo	435
<i>A) Código Civil</i>	435
<i>B) Código Civil argentino 2015. Confusión</i>	435

Sección VIII
LA PRESCRIPCIÓN EXTINTIVA Y LA CADUCIDAD

1. Presentación del tema.....	437
2. Relaciones entre el tiempo y el derecho	438
3. Antecedentes históricos	439
4. Concepto	440
<i>A) Presentación del tema</i>	440
<i>B) Carácteres</i>	441
5. Fundamento de la prescripción extintiva	444
6. Prescripción extintiva y adquisitiva.....	445
7. Prescripción extintiva y caducidad.....	446
<i>A) Concepto.....</i>	446
<i>B) Carácteres</i>	447
<i>C) Diferencias entre prescripción y caducidad.....</i>	447
<i>D) Fundamentos.....</i>	448
8. Diferencias: perención y prescripción extintiva	449
9. Régimen jurídico de la prescripción extintiva (liberatoria).....	449
<i>A) Ámbito de aplicación</i>	449
<i>B) Naturaleza jurídica</i>	451

<i>C) Reglas básicas</i>	452	
<i>D) Requisitos para que opere la prescripción extintiva.....</i>	452	
<i>E) Plazo prescriptorio</i>	455	
<i>F) Suspensión de la prescripción</i>	456	
<i>G) Interrupción de la prescripción</i>	457	
<i>H) Efectos de la interrupción.....</i>	460	
<i>I) Acción declarativa</i>	461	
<i>J) Duración del plazo.....</i>	461	
10. Argumentos a favor y en contra de la validez de las cláusulas abreviativas de la prescripción.....	464	
11. Jurisprudencia	465	
 ANEXO I		
1. Presentación del tema.....	467	
2. Prescripción del vale amortizable	467	
3. La prescripción en las letras de cambio.....	469	
4. Marco normativo	470	
 ANEXO II		
1. Prescripción, caducidad (art. 37)	472	
<i>A) Normativa.....</i>	472	
<i>B) Comentarios</i>	472	
2. Prescripción de la acción de responsabilidad en el derecho del consumo (art. 38).....	477	
<i>A) Texto</i>	477	
<i>B) Comentarios</i>	478	
3. Interrupción de la prescripción en el derecho del consumo (art. 39)	481	
<i>A) Texto</i>	481	
<i>B) Comentarios</i>	481	
 Sección IX		
MODOS INDIRECTOS DE EXTINGUIR		
LAS OBLIGACIONES (MUTUO DISENSO)		
Modos indirectos de extinguir las obligaciones (mutuo disenso)	483	
 BIBLIOGRAFÍA		487
PRINCIPALES OBRAS DEL AUTOR	504	